



Wir sind eine genossenschaftliche Produktions- und Vermarktungseinrichtung für Obst und Gemüse mit regionaler und bundesweiter Ausrichtung. Unsere Kunden sind namhafte Handelskonzerne in Deutschland und dem angrenzenden Ausland, Obst- und Gemüsefachhandelsunternehmen sowie die verarbeitende Industrie. Aufgrund unseres hohen Qualitätsstandards und der Leistungsfähigkeit unseres Hauses sind wir Lieferant zahlreicher Eigenmarken des Lebensmitteleinzelhandels.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Produktmanager / Key Account Manager (w/m/d)

Ihre Aufgaben

Sie lernen unser genossenschaftliches Unternehmen in allen Bereichen kennen. Nach erfolgreicher Einarbeitung übernehmen Sie die eigenverantwortliche Betreuung von Kunden im In- und Ausland. Die Übertragung von Produktverantwortung von der Produktion bis zum Endverbraucher ist ein weiterer Schritt zur Entwicklung und zum Ausbau Ihrer Fähigkeiten. Um den vollständigen Werdegang eines Vertriebsprofis kennenzulernen, gehört auch die Mitarbeit im Tagesgeschäft der Vertriebsabwicklung zu Ihrem Aufgabengebiet. Nach entsprechender Eignung ist die Übernahme von Führungsaufgaben vorgesehen.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes BWL-Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im Bereich Vertrieb/Marketing
- Vertriebsorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Bereitschaft zur saisonalen Wochenend- und Feiertagsarbeit
- Fundierte Kenntnisse mit MS-Office-Produkten
- Sehr gute kommunikative Umgangs- und Ausdrucksformen
- Interesse an agrarwissenschaftlichen Zusammenhängen und idealerweise ein bereits vorhandenes landwirtschaftliches bzw. gärtnerisches Basiswissen
- Sichere Anwendung der englischen Sprache und idealerweise weitere Fremdsprachenkenntnisse (Französisch, Spanisch)

Wir suchen Persönlichkeiten, die sich durch ein hohes Maß an Eigeninitiative, Professionalität, Leistungsbereitschaft und Verantwortungsbewusstsein auszeichnen. Durch die vielseitigen Berührungspunkte mit verschiedenen Unternehmensbereichen, Geschäftspartnern und Personen stellen wir hohe Anforderungen an die Umgangsformen, die persönliche Ausstrahlung sowie die Teamfähigkeit des künftigen Stelleninhabers.

Wir bieten Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz in einem der modernsten Logistikzentren für Obst und Gemüse mit vielseitigen, anspruchsvollen und interessanten Aufgaben. Eine leistungsgerechte Vergütung, Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie ein hohes Maß an sozialer Verantwortung für unser Mitarbeiterteam sind für uns selbstverständlich.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Diese können Sie gerne über den Link "Onlinebewerbung" auf unserer Homepage oder per E-Mail einreichen.



OGA NORDBADEN EG
Ansprechpartnerin Sevim Yildiz
Industriestr. 1-3 • 76646 Bruchsal • Telefon 07251 8002-91
personal@oga-bruchsal.de • www.oga-bruchsal.de